

Universidade do Minho

Bolsa de Emprego - Oferta de Emprego

Oferta de Emprego

Empresa	L3W - Material Eléctrico, Unipessoal, Lda.
Descrição da função	Sales Development Representative (SDR) — Marketing & Comercial

Publicação

Data de criação	05/02/2026
Data limite de candidatura	27/02/2026
Data da última atualização	05/02/2026

Perfil pretendido

Tipo de oferta	Emprego
Escolaridade	Licenciatura
Função	Televenda

Descrição

Perfil pretendido	A L3W – Material Eléctrico, empresa especializada na distribuição de material elétrico, está a reforçar a sua equipa com a integração de um(a) profissional para uma função estratégica na área de prospeção, contacto com clientes e acompanhamento de oportunidades comerciais. Esta função será integrada no Departamento de Marketing, com um papel fundamental na gestão de leads e apoio direto à equipa comercial. Procuramos alguém com excelente capacidade de comunicação, perfil comercial e vontade de crescer numa função com impacto direto no desenvolvimento da empresa. Função: Sales Development Representative (SDR) Principais responsabilidades: - Gestão e acompanhamento de leads provenientes de diferentes canais (website, redes sociais, bases de dados, campanhas) - Contacto telefónico e digital com potenciais clientes (telemarketing e prospeção) - Qualificação de oportunidades e encaminhamento para a equipa comercial - Acompanhamento e follow-up de contactos comerciais - Registo e organização de contactos em ferramentas de CRM (Salesforce) - Apoio na atualização e gestão de informação de clientes - Suporte operacional ao Departamento de Marketing, em tarefas ligadas à comunicação e relacionamento com clientes Perfil pretendido: - Excelente capacidade de comunicação e facilidade no contacto telefónico - Forte sentido comercial e orientação para resultados - Organização, responsabilidade e atenção ao detalhe - Proatividade, autonomia e vontade de aprender - Interesse em áreas como marketing, desenvolvimento de negócio e relacionamento com clientes Formação preferencial: - Recém-licenciado(a) ou formação em: Marketing Comunicação Gestão Relações Públicas ou áreas similares O que oferecemos: - Integração numa empresa sólida e em crescimento - Função estratégica com contacto direto com clientes e equipa comercial - Formação e acompanhamento inicial - Possibilidade de entrada via: Estágio curricular Estágio profissional Contrato direto
-------------------	--

	- Remuneração de acordo com a experiência e enquadramento do perfil - Perspetiva real de progressão na carreira dentro da empresa
	Local: Sede da L3W — Vila Nova de Famalicão
	Candidaturas: Enviar CV para: marketing@l3w.pt Assunto: Candidatura – SDR (Marketing & Comercial)
Número de vagas	1
País	Portugal
Distrito	Braga
Condições oferecidas	O que oferecemos: - Integração numa empresa sólida e em crescimento - Função estratégica com contacto direto com clientes e equipa comercial - Formação e acompanhamento inicial - Possibilidade de entrada via: Estágio curricular Estágio profissional Contrato direto - Remuneração de acordo com a experiência e enquadramento do perfil - Perspetiva real de progressão na carreira dentro da empresa
Contacto	Candidaturas: Enviar CV para: marketing@l3w.pt Assunto: Candidatura – SDR (Marketing & Comercial)
Observações	

Cursos

Sem cursos preferenciais.